



DREAM | CREATE | CONNECT

MIQUELANGELO PRODUCTIONS



Een nieuw perspectief

Waar groei vastloopt.

Veel startups komen op dit punt:

De positionering is niet scherp
Sales voelen stroperig of willekeurig
Marketing mist een verhaal dat raakt
Er zijn te veel ideeën en te weinig focus



Het probleem is zelden het product.
Het probleem is richting.



Venture / Growth Partner

strategie, positionering & commerciële groei

Ik stap in bij startups met potentie die commercieel vastlopen. Als growth partner neem ik mede-verantwoordelijkheid voor strategie, positionering en omzetgroei en deel ik in de upside.

Positionering

Strategie

Marketing

Sales

Richting

Criteria

voor een samenwerking.

Fase

- MVP of eerste omzet
- Team van 2–10
- Nog geen strakke go-to-market

Type founder

- Open voor feedback en reflectie
- Ambitieuus en besluitvaardig
- Bereid om equity of revenue share te delen
- Mist commercieel en/of strategisch leiderschap

Wat ik breng

- Strategische richting
- Positionering & propositie
- Een duidelijke richting
- Salesdenken & eerste klanten
- Sparring op founder-niveau



Ik stap in op het moment dat een startup focus nodig heeft.
Niet als adviseur aan de zijlijn, maar als partner die meebouwt.

Wat er ontstaat

Door perspectiefverandering



Ideeën worden **keuzes**



Marketing wordt **een verhaal**



Sales wordt **logisch en schaalbaar**



Het team weet waar het naartoe werkt

Een partnership als oplossing

- Equity of revenue share
- Duidelijke rol & beslissingsruimte
- Commitment (min. 6 maanden)
- 5–20% omzetdeel
- equity + maandelijkse basis
- bonus per groeistap

The world moves

when ideas are seen.